



Vorwärts in die Steinzeit

Gehen Sie mit uns in die Zukunft und erzielen Sie im Team tolle Erfolge!

Unser Unternehmen wächst. Gestalten Sie Ihre Zukunft aktiv und erfolgreich mit und werden Sie Teil unseres Teams im Umkreis **Baden-Württemberg, Hessen, Rheinland Pfalz.**

Wir suchen per sofort oder nach Vereinbarung einen jungen, motivierten und einsatzfreudigen

Verkäufer/in im Aussendienst

Festanstellung · PLZ-Kreise 66, 67, 72, 75-79



Das Unternehmen

Innovation, Pioniergeist und Qualität sind die Erfolgspfeiler von MISAPOR. Seit mehr als 30 Jahren haben wir uns auf Herstellung und Vertrieb von Schaumglasprodukten spezialisiert und sind heute Marktleader in Europa.



Die Mission

Starke Verkäufer schaffen positive Käuferlebnisse. Der Verkauf beginnt in der Planungsphase von Bauprojekten bei **Architekten** und **Ingenieuren** und geht über die Ausschreibung bis hin zum Einbau auf der Baustelle. Modernste Arbeitsmittel und ein administrativer und technischer Innendienst unterstützen Sie dabei.



Ihr Profil

Sie sind kommunikativ, arbeiten strukturiert, selbständig und eigenverantwortlich und bringen eine Affinität zur Baubranche mit. Ihr Handeln ist geprägt von einem hohen Mass an Dienstleistungsorientierung und Qualitätsbewusstsein. Ihr **Wohnsitz ist zentral im Verkaufsgebiet.**



Die Aufgabe

Sie verkaufen unsere Produkte erfolgreich für Anwendungen im Hochbau, im Garten- und Landschaftsbau sowie im Spezialtiefbau und wirken im kontinuierlichen Ausbau unserer Marktposition gewinnbringend mit.

Mit Ihrer digitalen Bewerbung sind Sie nur noch einen Steinwurf von Ihrer neuen Zukunft entfernt:

Frau Ursi Keller · Personaldienst · ursi.keller@misapor.ch | Hauptsitz: **MISAPOR AG** · Rossriedstr. 2 · CH-7205 Zizers

Telefonische Auskunft erteilt **Herr Patric Langenegger**, Vertriebsleiter Deutschland · Tel. +49 174 332 31 29*

MISAPOR AG · Herderstrasse 8 · D-78056 Villingen-Schwenningen · Telefon +49 7720 99 699 0* · www.misapor.com

(Werbeanrufe sind nicht erwünscht)